



Für unseren Standort in Würth an der Donau suchen wir ab sofort eine/n

## Sales Manager / Verkäufer für Werksverkauf (m/w/d)

### Wir stellen uns vor:

Als erfolgreiches Familienunternehmen mit Sitz in Würth an der Donau sind wir seit über 30 Jahren am Markt und gehören zu den bedeutendsten Herstellern von PKW-Anhängern. Wir überzeugen mit hervorragendem Kundenservice, sowie stetiger Innovation und Weiterentwicklung unserer Anhänger. Neben unserer Eigenmarke finden Sie in unserem Anhängercenter auch Produkte verschiedenster namhafter Hersteller. Zusätzlich zu unserem Sortiment von Einachsanhänger über Hochlader, Kipper, Pferdeanhänger und Maschinen- /Autotransporter bieten wir unseren Kunden auch maßgeschneiderte Sonderanfertigungen an. Unser umfangreiches Produktportfolio wird durch einen Rundumservice, Ersatzteilhandel, Anhängerverleih und einem Reparaturservice abgerundet. Auf einer Fläche von 13.000m<sup>2</sup> produzieren und vertreiben unsere 35 Mitarbeiter bis zu 8.000 Fahrzeuge jährlich. Dies macht uns zu einem der größten Anhängercenter in Süddeutschland.

### Deine Aufgaben:

- Betreuung & Beratung unserer Bestandskunden sowie die Gewinnung neuer Kunden
- Verkauf unserer PKW Anhängern auf dem Werksgelände als auch über das Internet
- Teile Verkauf / Reparaturannahme
- Strukturierte Begleitung von Verkaufsfördernden Maßnahmen
- Sorgfältige Kalkulation unserer Produkte zur Angebotserstellung
- Aktives Mitwirken bei der kontinuierlichen Verbesserung unserer Prozesse.

### Dein Profil:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Berufserfahrung im Vertrieb wünschenswert, vorzugsweise in der Automotivbranche
- Kommunikatives, sympathisches und verbindliches Auftreten, hohes Qualitätsbewusstsein
- Selbständig und strukturiert Arbeitsweise
- Routinierter Umgang mit Laptop und MS-Office
- Technisches Interesse an Anhängern.

### Wir bieten Dir:

- Unbefristete Festanstellung mit geregelten Arbeitszeiten ohne Dienstreisen
- Überdurchschnittliches Grundeinkommen mit Provision
- Arbeitsplatz mit sehr guter Anbindung und kostenlosen Parkplätzen
- Attraktive Mitarbeiterbenefits; Rabatte, Teamevents, Getränke, Betriebliche Altersvorsorge, Jobrad uvm.
- Praxisorientierte Einarbeitung in einer offenen Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Großer Handlungs- und Gestaltungsspielraum, verbunden mit hoher Eigenverantwortung
- Weiterbildungsmöglichkeiten und eine langfristige Perspektive in einem familiären Unternehmen.

**Häng Dich uns an und komm in unser Team**

**Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann schick uns Deine Bewerbung per E-Mail an: [info@stedele.de](mailto:info@stedele.de) .**

Hast Du Fragen zur Stelle, dann ruf uns gerne jederzeit an Tel: 09482-9096921